

姓 名	張國謙
職 稱	教授兼系主任
學 歷	義守大學 管理研究所 博士 佛羅里達州立國際大學 餐旅管理學系 碩士
位 置	K19
分 機	2325/2102
E-mail	kcchang@mail.chihlee.edu.tw
個人網頁	N/A
研究領域	行銷管理、消費者行為、服務品質
實務專長	餐旅管理、溫泉水資源調查
任教科目	管理學、行銷學、休閒消費行為、休閒服務管理
主要經歷	巨龍渡假集團飯店櫃臺與溫泉區管理員
證 照	華語導遊普通考試通過、華語領隊普通考試通過
著 作	<p>(A) 學術期刊論文</p> <p><b>Chang, K.C.</b>, Hsu, C.L., Chen, M.C. and Kuo, N.T. (2019). How a branded website creates customer purchase intentions. <i>Total Quality Management &amp; Business Excellence</i>, 30(3-4), 422-446. (SSCI).</p> <p>Chen, M.C., <b>Chang, K.C.*</b>, Hsu, C.L. and German A.V.D.E. (2018). Investigating the impacts of guanxi and relationship marketing in port logistics: Two cases. <i>Maritime Economics &amp; Logistics</i>, 20, 603-623. (SSCI).</p> <p><b>Chang, K.C.*</b> (2017). Feeling leads to believing: A Kansei-based approach to explore website users' purchase intention in the travel agency sector. <i>Information Systems and E-Business Management</i>, 15(1), 21-50. (SSCI).</p> <p><b>Chan, K.C.*</b> (2016). Effect of servicescape on customer behavioral intentions: Moderating roles of service climate and employee engagement. <i>International Journal of Hospitality Management</i>, 53, 116-128. (SSCI).</p> <p><b>Chan, K.C.*</b> (2015). How travel agency reputation creates recommendation behavior. <i>Industrial</i></p>

- Management & Data Systems*, 115(2), 332-352. (SCI).
- Chang, K.C.\*** (2014). Examining the effect of tour guide performance, tourist trust, tourist satisfaction, and flow experience on tourists' shopping behavior. *Asia Pacific Journal of Tourism Research*, 19(2), 219-247. (SSCI).
- Chang, K.C.\*** (2013). How reputation creates loyalty in the restaurant sector. *International Journal of Contemporary Hospitality Management*, 25(4), 536-557. (SSCI).
- Chang, K.C.\***, Chen, M.C. and Hsu, C.L. (2012). Identifying critical brand contact elements of a tourist destination: Applications of Kano's model and the importance-satisfaction model. *International Journal of Tourism Research*, 14(3), 205-221. (SSCI).
- Chang, K.C.\*** and Chen, M.C. (2011). Applying Kano model and QFD on exploring customers' brand contacts in hotel business: A study of hot spring hotel. *Total Quality Management and Business Excellence*, 22(1), 1-27. (SSCI).
- Chang, K.C.\***, Chen, M.C., Hsu, C.L. and Kuo, N.T. (2010). The effect of service convenience on post-purchasing behaviours. *Industrial Management and Data Systems*, 110(9), 1420-1443. (SCI).

### (B) 產學合作計畫

- 烏來地區溫泉水權調查與申請之研究（2013-2014）
- 台灣溫泉資源經濟產值與溫泉區服務品質調查之研究（2012）
- 金山萬里地區溫泉資源現況調查之研究（2010-2011）
- 礁溪地區溫泉旅館溫泉資源現況調查之研究（2009-2010）
- 陽明山地區水資源現況調查之研究（2008-2009）

### (C) 專利成果

- 張國謙，張寶堂（2013）。溫泉儲集槽，新型第

	M459256 號. 張國謙, 張寶堂, 吳政旻 (2009). 水源收集與分流設備, 新型第 M353950 號.
	<b>(D) 得獎記錄</b> 教育部 105 年度大專院校獎勵特殊優秀人才 99 學年產學計畫績優 98 學年優良導師 98 學年產學計畫績優 96 學年優良導師